

creditworld

DIE FINANZIERUNGSA- ALTERNATIVE DER KMU

KLEINE UND MITTLERE UNTERNEHMEN (KMU) GELTEN ALS RÜCKGRAT DER SCHWEIZER VOLKSWIRTSCHAFT. FÜR DIE UNTERNEHMER KAI REN, PHILIPP SCHNEIDER UND NICOLAS MEIER STEHEN DIE KMU SYMBOLISCH FÜR EINE REGIONAL-VERWURZELTE UND DYNAMISCHE SCHWEIZER WIRTSCHAFT. UM DIE KMU UND DAMIT AUCH DEN SCHWEIZER WIRTSCHAFTSSTANDORT ZU UNTERSTÜTZEN, HABEN REN UND SCHNEIDER DEN ERSTEN ONLINE-MARKTPLATZ FÜR KMU FINANZIERUNGEN IN DER SCHWEIZ GEGRÜNDET.



Auf creditworld.ch bieten sie Finanzierungslösungen für KMU an, indem sie das Unternehmen direkt mit privaten und insbesondere professionellen Investoren zusammenbringen und sie während dem gesamten (Re-)Finanzierungsprozess unterstützen und begleiten. Mit diesem direkten Ansatz entstehen interessante Möglichkeiten gegenüber der klassischen Bankfinanzierung. Einerseits sind dies attraktivere Zinskonditionen für KMU und andererseits sind die Vertragsbedingungen fair und transparent ausgestaltet. Die Vertragsbeziehung entsteht dabei direkt zwischen dem KMU und dem Investor. Dies kann insbesondere auch für KMU interessant sein, welche von der Bank ungenügend bedient werden oder eine bestehende Finanzierung zu attraktiveren Konditionen ablösen möchten.

BANKEN VERNACHLÄSSIGEN KMU

Regulatorische Veränderungen und Verschärfungen sind verantwortlich, dass es für Banken immer schwieriger wird, KMU zu bedienen. Aus diesem Grund ziehen sich Banken vermehrt aus dem KMU-Finanzierungsgeschäft zurück. Gleichzeitig ist jedoch die Kreditnachfrage der KMU in den letzten Jahren markant gestiegen. Diese Entwicklung kann dazu führen, dass KMU ihre unternehmerischen Pläne nicht umsetzen können, weil die entsprechenden finanziellen Mittel fehlen. Investitionen in Wachstum und die Belegschaft müssen dabei unter Umständen eingeschränkt werden.

ES PROFITIEREN BEIDE SEITEN

Die Plattform creditworld erlaubt bedeutende Kostenersparnisse im Vergleich zum klassischen Bankfinanzierungsmodell und Effizienzgewinne sowohl für Kreditgeber wie auch für Kreditnehmer. Der Grund: Der

Kredit wird nicht über eine Bank abgewickelt. Auf ein kostenintensives Filialnetz sowie hohe Personalkosten kann verzichtet werden. Wegen der direkten vertraglichen Beziehung zwischen Kreditgeber und -nehmer fallen auch keine Eigenmittelkosten an. Dadurch ergeben sich für beide Seiten marktgerechte Zinssätze. Während KMU tiefere Zinsen zahlen, erhalten die Investoren für das eingegangene Risiko eine höhere Rendite als auf Ihrem Sparkonto oder bei der Investition in andere Schweizer Obligationen. Bei Bedarf werden die Unternehmen während der Transaktion von creditworld begleitet. Auch sonst unterstützt creditworld KMU bei Finanzierungsfragen. Es lohnt sich deshalb rechtzeitig vor einem (Re-)Finanzierungs-Event mit creditworld für eine kostenlose Evaluation der Situation in Kontakt zu treten.

INTERESSENKONFLIKTE WERDEN VERMIEDEN

Um jegliche Interessenskonflikte zu vermeiden, stammen die Ratings bei creditworld von der Allianz-Tochter Euler Hermes. Dabei handelt es sich um einen externen und unabhängigen Partner von creditworld. creditworld ist damit die einzige Plattform mit einem externen und unabhängigen Rating ohne Interessenkonflikte in der Schweiz.

GELUNGENER ANFANG

Ren, Schneider und Meier betreiben die Plattform creditworld seit Anfang Jahr. Seither konnte über die Plattform bereits ein Gesamtvolumen von 6.5 Mio. Franken vermittelt werden. Das vermittelte Kreditvolumen bezeugt, dass sowohl KMU wie auch Investoren die alternative Finanzierungsmöglichkeit von creditworld schätzen.

:: WWW.CREDITWORLD.CH ::



v.l.n.r. Kai Ren, Philipp Schneider, Nicolas Meier